

# Hoe trekt **Ú** de aandacht?



Dag mevrouw, mijnheer,

De tijd vliegt. Straks vieren we **2012**.  
En zoeken bedrijven opnieuw inspiratie voor hun eindejaarsgeschenken.  
En u? Hoe verwent **ú** uw klanten en medewerkers?  
Met een wenskaart, een gadget of een handdruk?  
Vergeet die halfbakken pogingen.  
En kies resoluut voor een eindejaarsgeschenk **mét** smaak:  
een heerlijke fles wijn van Wijnhandel Opdebeeck.

## **De smaak van succes**

Spaanse cava, Italiaanse chianti of een Franse pomerol?  
U ontdekt onze uitgebreide catalogoog op [www.opdebeeck.be](http://www.opdebeeck.be).  
Of kies een geschenkbond van 25 euro of meer.  
En bevestig die aan een flesje cava van 20 cl. Dat geeft uw relatiegeschenk net dat tikkeltje meer.

## **Het zit hem in de verpakking**

De kers op de taart? Een mooie verpakking. Een kartonnen doos voor één, twee of drie flessen. Of een stijlvolle houten kist met schuif- of scharnierdeksel. En waarom kiest u niet voor een gepersonaliseerde verpakking? Al vanaf 150 bedrukkingen zet u uw bedrijf in de kijker. Daarvoor hebben we wel iets meer tijd nodig.

## **Verwen ook uzelf!**

"Vorig jaar kregen niet alleen mijn klanten een relatiegeschenk. Ook mijn medewerkers verraste ik met een kistje wijn. Een beloning die ze meer dan waard zijn. En dit jaar beloon ik ook mezelf met een paar flessen kwaliteitswijn!"  
Dat getuigt een van onze enthousiaste klanten. Goed idee, toch?!

## **Zet maar alvast de glazen klaar!**

Surf naar [www.opdebeeck.be](http://www.opdebeeck.be).  
Mail [wijnhandel@opdebeeck.be](mailto:wijnhandel@opdebeeck.be).  
Of bel het algemene nummer 03 488 44 44,  
of het rechtstreekse nummer 0472 98 08 07.

## **Proost!**

### **Olivier Van Camp**

PS Verwen uw klanten – én uzelf – met een heerlijke fles wijn.  
Zo trekt u ónverbiddelijk de aandacht.





# Hoe trekt **Ú** de aandacht?



Dag mevrouw, mijnheer,

De tijd vliegt. Straks vieren we **2012**.  
En zoeken bedrijven opnieuw inspiratie voor hun eindejaarsgeschenken.  
En u? Hoe verwent ú uw klanten en medewerkers?  
Met een wenskaart, een gadget of een handdruk?  
Vergeet die halfbakken pogingen.  
En kies resoluut voor een eindejaarsgeschenk mét smaak:  
een heerlijke fles wijn van Wijnhandel Opdebeeck.

## **De smaak van succes**

Spaanse cava, Italiaanse chianti of een Franse pomerol?  
U ontdekt onze uitgebreide catalogoog op [www.opdebeeck.be](http://www.opdebeeck.be).  
Of kies een geschenkbond van 25 euro of meer.  
En bevestig die aan een flesje cava van 20 cl. Dat geeft uw relatiegeschenk net dat tikkeltje meer.

## **Het zit hem in de verpakking**

De kers op de taart? Een mooie verpakking. Een kartonnen doos voor één, twee of drie flessen. Of een stijlvolle houten kist met schuif- of scharnierdeksel. En waarom kiest u niet voor een gepersonaliseerde verpakking? Al vanaf 150 bedrukkingen zet u uw bedrijf in de kijker. Daarvoor hebben we wel iets meer tijd nodig.

## **Verwen ook uzelf!**

"Vorig jaar kregen niet alleen mijn klanten een relatiegeschenk. Ook mijn medewerkers verraste ik met een kistje wijn. Een beloning die ze meer dan waard zijn. En dit jaar beloon ik ook mezelf met een paar flessen kwaliteitswijn!"  
Dat getuigt een van onze enthousiaste klanten. Goed idee, toch?!

## **Zet maar alvast de glazen klaar!**

Surf naar [www.opdebeeck.be](http://www.opdebeeck.be).  
Mail [wijnhandel@opdebeeck.be](mailto:wijnhandel@opdebeeck.be).  
Of bel het algemene nummer 03 488 44 44,  
of het rechtstreekse nummer 0472 98 08 07.

## **Proost!**

### **Olivier Van Camp**

PS Verwen uw klanten – én uzelf – met een heerlijke fles wijn.  
Zo trekt u ónverbiddelijk de aandacht.

